営業トーク術セミナー

トークが変われば、信頼が生まれる。

あなたから買いたい！と言われる人になる

ワークや実践もあり！すぐに使える！



「商品はいいのに売れない」とお悩みではありませんか？
解決のカギは、強引な売り込みではなく信頼を築く「対話力」
お客様の真のニーズを引き出し、
「あなたから買いたい」と言われるトーク術を実践的に学びましょう。

講師　田中（たなか）　杏奈（あんな）　氏

- エムシー・プレゼンラボ代表
- イベントMC
- トークスキルアップコーチ

ワークあり！

4つの力を身につけて、選ばれる営業担当者へ!!

1.聴く力
相手の本音やニーズを引き出す「聴き方」が身につきます。

2.つなぐ力
自然に会話が続く工夫で信頼関係を築き、商談につなげます。

3.伝える力
相手に響く言葉選びや話し方のコツを、実践を通して学びます。

4.考える力
相手に合わせた提案ができるようになり、選ばれる存在になります。

2026 12.7(月) 14:00-16:00

会場	定員	受講料	申込
近江八幡商工会議所	30名（先着）	無料	裏面をご覧ください

定員超過の場合はキャンセル待ちにて受付いたします。

主な講座内容

- 営業に対する考え方
- 信頼度アップにつながるコミュニケーション法
- 相手の真のニーズを探るための質問力
- 相手を惹きつけるトークテクニック
- 質疑応答

※本セミナーではワークも行います
※筆記用具をご持参ください



講師プロフィール

田中　杏奈（たなか　あんな）

大学時代よりイベント業界での仕事をはじめ、卒業後、そのままプロのイベントMCの道へ。
官公庁関係から一般向けまで幅広い司会経歴をもち、式典、企業イベント、記者発表会
トークショー、セミナー講演会、展示会などを多数経験。
現在はこれまでの経験を活かし、トークスキルアップコーチも兼務。
日本プロフェッショナル講師協会認定講師を取得し、企業研修や団体向けの講座、
個人向けレッスンを開催。一人でも多くの方に「話す」を「チャンス」に変えていただきたい
という想いで全国で活動中。

お申込み方法

必要事項をご記入のうえ、FAXまたは右記二次元コードよりお申込みください。

FAX 0748-32-0765

WEB申込はこちらから！

主催：近江八幡商工会議所
TEL 0748-33-4141
〒523-0893　滋賀県近江八幡市桜宮町231-2

近江八幡商工会議所

営業トーク術セミナー　参加申込書

事業所名		所在地	
参加者①		参加者②	
TEL		FAX	

必要事項をご記入の上、FAXでご返信いただくか
下記QRコードからお申込みください。

お申込みはこちら